

Экономическая эффективность капитальных вложений выражается прежде всего в экономическом результате, который достигается в народном хозяйстве от их реализации. Таким непосредственным экономическим результатом является прирост производственных мощностей и основных фондов. Поэтому экономическая эффективность капитальных вложений измеряется на основе сопоставления их величины с экономическим эффектом, который получился в результате прироста. По экономическим районам абсолютная экономическая эффективность капитальных вложений определяется как отношение прироста национального дохода к капитальным вложениям за соответствующий период.

В целях всестороннего анализа экономической эффективности капитальных вложений учитываются также показатели, отражающие стороны получаемого эффекта: удельные капитальные вложения, капиталоотдачу, фондоемкость, фондоотдачу, производительность труда, себестоимость продукции и др.

Инвестициями являются денежные средства, целевые банковские вклады, паи и другие ценные бумаги, технологии, машины, оборудование, лицензии, в том числе и на товарные знаки, кредиты либо другое имущество или имущественные права, интеллектуальные ценности, вкладываемые в объекты предпринимательской и других видов деятель-

ности в целях получения прибыли (дохода) и достижения положительного социального эффекта.

Объектами инвестиционной деятельности является вновь созданные и модернизируемые основные фонды и оборотные средства, ценные бумаги, целевые денежные вклады, научно-техническая продукция, другие объекты собственности, а также имущественные права и права на интеллектуальную собственность.

Из определений следует, что одни инвестиции направлены на увеличение собственного капитала (покупка акций и вложение пая с целью получения дивидендов, вклады на счета банков и покупка акций для получения по ним процентов), а другие – на расширение производственной базы путем покупки оборудования и земли, а также на капитальное строительство.

Инвестирование в создание и воспроизводство основных фондов осуществляются в форме капиталовложений путем строительства новых, расширения, реконструкции и технического перевооружения действующих промышленных предприятий и субъектов.

В условиях рыночных отношений важнейшим фактором экономического роста предприятия является увеличение объема производства на каждую затрачиваемую единицу материальных и финансовых ресурсов, т.е. повышение результативности работы предприятия. А

достигается это за счет лучшего использования ресурсов предприятия и расширения его производственных возможностей на основе радикальных изменений в производственной базе (внедрение новой техники, техническое перевооружение и новое строительство). Последнее связано с капиталовложениями. Непосредственным результатом капиталовложений в экономическом значении является ввод или модернизация основных фондов, а конечным – прирост объемов производства.

Критерии эффективности дают возможность определить наиболее выгодный проект и оценить степень оправданности вложения капитала. Оценочные критерии основываются на определении выгодности проекта по величине и быстроте получаемых доходов (предпочтительнее тот проект, который в результате приносит больший доход и за более короткий промежуток времени).

Недостатком этих критериев является то, что по ним нельзя принять окончательного решения по инвестированию того или иного проекта. Они являются лишь количественным измерением эффективности инвестиционного проекта. Необходимо проведение комплексного анализа количественной и качественной информации, с учетом рисков.

В мировой практике широко используются основные, объективные количественные оценки проектов:

- чистый дисконтированный доход (NPV). Чем больше чистый дисконтируемый доход, тем предпочтительнее проект;
- внутренняя ставка дохода (IRR). Расчет этой величины осуществляется методом подбора. При этом чистый дисконтированный доход должен быть равен нулю;

- ставка дохода (RR). Чем выше ставка дохода, тем предпочтительнее проект;
- период окупаемости инвестиций (PP). Чем меньше период окупаемости, тем предпочтительнее проект;
- дисконтированный период окупаемости (DPP). Дисконтированный период окупаемости всегда положительнее периода окупаемости. Он учитывает уменьшение ценности положительных денежных потоков во времени;
- индекс прибыльности (PI). Предпочтительным является проект, в котором показатель индекса прибыльности больше или равен нулю;
- ставка прироста богатства (WGR). Предпочтительным является проект, в котором величина ставки прироста богатства больше требуемой процентной ставки;
- прирост ставки дохода (GRR). Отличается от ставки прироста богатства сроком оценки при сравнении проектов различной продолжительности.

Следует согласиться с мнением ведущих ученых – экономистов, что при экономической оценке запасов сырья в расчетах как эксплуатационных, так и капитальных затрат необходимо учитывать возможно более полный перечень процессов и элементов производственного цикла: геологическую разведку месторождения, строительство горного предприятия, добычу полезного ископаемого, его обогащения и переработку, транспортировку до потребителей, создание промышленной и социальной инфраструктуры региона.

Инвестиционная политика отрасли, компании и предприятия – важнейший инструмент реализации стратегических задач развития, обеспечивающий фи-

нансово-ресурскую основу их осуществления. Современная инвестиционная политика направлена на финансирование проектов, имеющих минимальные сроки окупаемости затрат и способных принести максимальную прибыль. Современная инвестиционная политика направлена на финансирование проектов, имеющих минимальные сроки окупаемости затрат и способных принести максимальную прибыль.

Эффективное протекание инвестиционных процессов по-прежнему будет требовать государственного регулирования в интересах долгосрочного социально-экономического развития общества в целом.

Главные рычаги государственного регулирования инвестиционной деятельности предприятий – экономические: налоги и льготы по налогам, кредиты, субсидии, госзаказы, регуляторы рынка труда, социальные и экономические нормативы, правовые нормативы и органы. Неотъемлемой функцией органов государственного регулирования будет обязывающая экспертиза крупных

проектов, осуществляемых компаниями по собственной инициативе.

Основная цель экспертизы – соблюдение государственных стандартов в социальной и экономической отраслях.

Одной из эффективных мер государственного регулирования инвестиционной политики должна стать система привилегий, предоставляемых законом инвестору, по налогообложению, долгосрочному кредитованию проектов, таможенным тарифам и т.п.

Расчеты эффективности каждого проекта выполняются отныне с использованием показателей финансовых выгод проекта для федерального, регионального или местного бюджетов, а также предприятий – заказчиков и инвесторов.

Важными направлениями совершенствования методов разработки инвестиционных проектов будет повышение их многовариантности и выяснение экономических последствий в результате осуществления проектов на фоне упреждающих прогнозов рыночных перспектив.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Мудрецов А.В. Оценка возможности привлечения различных категорий инвесторов к реализации природоохранных горнопромышленных проектов // Горный информационно-аналитический, бюллетень №12, 2002.
2. Кузьмина И.Е. Экономическая оценка эффективности горного проекта // Горный информационно-аналитический бюллетень №12, 2002.
3. Черкесова Э.Ю. «Экономическое регулирование недропользования». – Ростов-на-Дону, СКНЦ ВШ, 2002 г.
4. Астахов А.С. Геоэкономика (системная экономика промышленного недропользования). М.: ООО «МИГЭК», 2004.

Коротко об авторах

Попова Н.В. – соискатель кафедры «Экономика и право» Шахтинского института (филиала) Южно-Российского государственного технического университета г. Шахты.

Доклад рекомендован к опубликованию семинаром № 8 симпозиума «Неделя горняка-2007». Рецензент д-р техн. наук, проф. В.А. Харченко.